



PROEVOLUTION
key people for key moments*

Proevolution est une enseigne commerciale de la SARL Proréseau RH

Notre client est un Groupe familial suisse, leader dans la fourniture d'instrumentation de mesure, de services et de solutions pour les process industriels. Actif dans le monde entier, il intervient auprès des entreprises internationales de pointe dans les secteurs de l'environnement, de la chimie, de la pétrochimie, de l'agro-alimentaire, des biotechnologies, et de l'énergie.

Nous recherchons leur :

Technico-commercial Sédentaire H/F

Au sein de l'équipe commerciale et rattaché au Chef du service Vente Directe, vous avez pour rôle d'assurer la vente des produits, services et solutions.

Vos principales missions sont de:

- Réceptionner et traiter les appels des clients : Identifier leurs besoins et les conseiller techniquement dans le choix des produits et des services associés,
- Créer des propositions commerciales adaptées aux besoins des interlocuteurs,
- Assurer le suivi et la gestion de votre portefeuille de clients,
- Effectuer les relances commerciales et les prises de commandes,
- Réaliser vos objectifs de chiffre d'affaire tout en préservant un bon niveau de marge,
- Contribuer activement à la satisfaction des clients.

De formation technique (**en mesure physique, instrumentation ou automatisme**), vous témoignez d'une première expérience de la fonction commerciale, idéalement dans un environnement similaire.

Votre rigueur, votre réactivité, votre fibre commerciale ainsi que votre esprit d'équipe et votre relationnel client seront les clés de votre réussite.

Poste basé sur le 68.

Valérie FALLECKER

Chargée de Recrutement

Tél. +33 (0)3 89 33 28 83 • valerief@proevolution.pro